

RESPONSABLE COMMERCIAL (H/F)

CONJUGUONS

NOS TALENTS



La cuisine d'UZEL est une marque de la Fondation Pluriel qui regroupe 4 cuisines centrales produisant plus de 15 000 repas par jour et 4 cafétérias. Marque reconnue depuis plus de 30 ans, la cuisine d'UZEL est aujourd'hui synonyme de haute qualité, de cuisine équilibrée et savoureuse et d'exigence. Des atouts que nous plaçons chaque jour au service des établissements scolaires, crèches, maison de retraites et ou personnes âgées, entreprises etc.

TYPE DE CONTRAT : CDI
VOLUME HORAIRE : 35H
SITE : ESAT de Besançon

QUALIFICATION : Selon CC applicable
PRISE DE FONCTION : 11 mars 2024
REFERENCE DE L'OFFRE : 2024-073

LA STRUCTURE

Les activités de l'ESAT Besançon sont regroupées en deux secteurs : la sous-traitance industrielle et espaces verts avec Prolabor industrie et services, et l'activité agroalimentaire avec cuisine D'UZEL (Unité de Production Culinaire, restauration collective, et aviculture).

VOS MISSIONS

Placé(e) sous l'autorité directe du Directeur du Pôle Travail & Insertion Professionnelle, votre but sera de créer, par une démarche marketing et dans le respect des valeurs UZEL, la meilleure offre commerciale pour répondre aux attentes de nos clients et prospects en tenant compte de la capacité de nos équipes de production à la réaliser (faisabilité) et des prix du marché.

Vos missions principales sont :

- L'élaboration et la mise en œuvre de la stratégie commerciale,
- La prospection, le développement et la fidélisation du portefeuille de clients,
- Le pilotage et la supervision des réponses aux différents appels d'offres,
- La construction, la gestion et le développement de la relation client,
- L'élaboration et la mise en œuvre de la communication commerciale,
- La veille commerciale et un reporting régulier de l'activité à la direction.

Afin de mener à bien ces différentes missions, vous assurerez le management de deux collaboratrices commerciales avec lesquelles vous organiserez l'activité du service.

VOTRE PROFIL

Vous justifiez d'une expérience réussie de minimum 10 ans sur un poste à responsabilités commerciales dans le secteur de la restauration collective dont vous avez une bonne connaissance du marché.

Reconnu(e) pour votre engagement et votre capacité à organiser tout en conservant un rôle opérationnel marqué, vous savez faire preuve d'anticipation, de créativité et d'adaptation.

Vous avez un sens affirmé du commerce, vous savez mener des négociations et vous possédez les qualités relationnelles et d'écoute vous permettant de travailler conjointement avec les supports techniques et les équipes opérationnelles.

Vous souhaitez rejoindre nos équipes ?

Envoyez votre candidature en précisant la référence de l'offre à : recrutementptip@fpluriel.org